



34 de ani de activitate neîntreruptă, dezvoltată an de an și exprimată în profit absolut, fac din Mecanica Sighet unul dintre cei mai importanți producători naționali de organe de asamblare și, după părerea multora, cel mai bun pe anumite segmente, în special pentru reperele nestandardizate. Toate acestea la o calitate impusă de standardele interne și internaționale: SR EN ISO, STAS, DIN, UNI și alte norme ale clienților externi.

Dar cum activitatea firmei este strîns legată de clienți din domeniile: construcții, construcții de mașini, industria auto, ne-am îndreptat atenția spre strategiile conducerii firmei pe timp de criză. Dl. ec. Vasile PRODAN, manager general al firmei Mecanica Sighetu S.A., a analizat pentru noi anul 2008 și ne-a dat predicții pentru 2009. “Pentru noi 2008 a fost un an bun, exceptînd noiembrie și decembrie, cînd am disponibilizat 10 oameni. Am rămas cu 115 și sperăm că nu vor mai fi disponibilizări. Am lucrat la un plan în care profitul să fie minim, am scăzut prețul pe tona de organe de asamblare cu 18-20% pentru a ne menține o parte din piață. Cifra de afaceri în anul 2008 a fost ușor în creștere față de anul 2007, în condițiile scăderii numărului de personal cu circa 50 de persoane. Pentru anul 2009, datorită scăderii prețurilor la organe de asamblare și reducerii pieței, în special a pieței externe, se preconizează reducerea cifrei de afaceri față de anul 2008 cu 25 %.

Dacă până acum principala noastră piață de desfacere a fost piața din Italia, acum purtăm negocieri cu clienți din Germania, Croația, Grecia, Olanda, Anglia dar, din păcate, până în acest moment negocierile nu au fost finalizate datorită cererii scăzute de organe de asamblare. În ultimele 3 luni am încheiat contracte cu 5-6 clienți importanți pe piața internă.

Articol integral: [Graiul Maramuresului](#)